

СТЕРЛИТАМАКСКИЙ ФИЛИАЛ
ФЕДЕРАЛЬНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТНОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО
УЧРЕЖДЕНИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«БАШКИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Факультет
Кафедра

Юридический
Правового регулирования экономической деятельности

Аннотация рабочей программы дисциплины (модуля)

дисциплина

Коммерческое право

Блок Б1, вариативная часть, Б1.В.ДВ.03.02

цикл дисциплины и его часть (базовая, вариативная, дисциплина по выбору)

Направление

40.03.01

код

Юриспруденция

наименование направления

Программа

Гражданско-правовой

Форма обучения

Очно-заочная

Для поступивших на обучение в
2020 г.

Стерлитамак 2022

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю)

1.1. Перечень планируемых результатов освоения образовательной программы

Выпускник, освоивший программу высшего образования, в рамках изучаемой дисциплины, должен обладать компетенциями, соответствующими видам профессиональной деятельности, на которые ориентирована программа:

Способностью добросовестно исполнять профессиональные обязанности, соблюдать принципы этики юриста (ОПК-3)

Способностью обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права (ПК-3)

1.2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Формируемая компетенция (с указанием кода)	Этапы формирования компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю)
Способностью обеспечивать соблюдение законодательства Российской Федерации субъектами права (ПК-3)	1 этап: Знания	Обучающийся должен знать: основные положения коммерческого права; - формы осуществления коммерческой деятельности; - законодательство, регулирующее осуществление коммерческой деятельности; - способы защиты прав и законных интересов предпринимателей при осуществлении коммерческой деятельности.
	2 этап: Умения	Обучающийся должен уметь: - давать квалифицированные юридические заключения и консультации по вопросам организации и ведения коммерческой деятельности; - выявлять обстоятельства, способствующие совершению правонарушений в сфере коммерческой деятельности; - оперировать юридическими понятиями и категориями коммерческого права; - анализировать юридические факты и возникающие в связи с ними правоотношения.
	3 этап: Владения (навыки / опыт деятельности)	Обучающийся должен владеть: - навыками давать квалифицированные юридические заключения и консультации. - навыками анализа правовых явлений, юридических фактов и

		<p>правоотношений, возникающих при осуществлении коммерческой деятельности.</p> <ul style="list-style-type: none"> - навыками участия в проведении юридической экспертизы проектов локальных актов, учредительных документов, проектов договоров и иных правовых документов.
<p>Способностью добросовестно исполнять профессиональные обязанности, соблюдать принципы этики юриста (ОПК-3)</p>	1 этап: Знания	<p>Обучающийся должен знать:</p> <ul style="list-style-type: none"> - понятие коммерческой деятельности и коммерческого права, его место в российской правовой системе; - законодательство, регулирующее коммерческую деятельность; - субъектов коммерческой деятельности; - объекты коммерческого права; - организацию коммерческого оборота; - правовое регулирование рекламной деятельности; - государственное регулирование коммерческой деятельности; - договоры, регулирующие коммерческий оборот; - организацию договорной работы и порядок приемки товаров.
	2 этап: Умения	<p>Обучающийся должен уметь:</p> <ul style="list-style-type: none"> - свободно оперировать юридическими понятиями; - анализировать и применять нормы законодательства, регулирующего осуществление коммерческой деятельности - грамотно выражать и обосновывать свою точку зрения по вопросам, связанным с осуществлением коммерческой деятельности.
	3 этап: Владения (навыки / опыт деятельности)	<p>Обучающийся должен владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> - терминологией, используемой в коммерческом праве; - навыками применения норм законодательства в сфере коммерческой деятельности при

		решении практических ситуаций; - навыками составления документов, связанных с осуществлением коммерческой деятельности.
--	--	--

2. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Дисциплина «Коммерческое право» реализуется в рамках вариативной части направления 40.03.01 Юриспруденция.

Для освоения дисциплины необходимы компетенции, сформированные в рамках изучения следующих дисциплин: «Конституционное право», «Гражданское право», «Трудовое право».

Параллельно изучаемые дисциплины – «Страховое право», «Финансовое право», «Гражданский процесс»

Последующие дисциплины – «Налоговое право», «Предпринимательское право».

Дисциплина изучается на 4 курсе в 8 семестре

3. Объем дисциплины (модуля) в зачетных единицах с указанием количества академических или астрономических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Общая трудоемкость (объем) дисциплины составляет 2 зач. ед., 72 акад. ч.

Объем дисциплины	Всего часов
	Очно-заочная обучения
Общая трудоемкость дисциплины	72
Учебных часов на контактную работу с преподавателем:	
лекций	6
практических (семинарских)	8
другие формы контактной работы (ФКР)	0,2
Учебных часов на контроль (включая часы подготовки):	
зачет	
Учебных часов на самостоятельную работу обучающихся (СР)	57,8

Формы контроля	Семестры
зачет	8

4. Содержание дисциплины (модуля), структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

4.1. Разделы дисциплины и трудоемкость по видам учебных занятий (в академических часах)

№ п/п	Наименование раздела / темы дисциплины	Виды учебных занятий, включая самостоятельную работу обучающихся и
-------	--	--

		трудоемкость (в часах)			СР
		Контактная работа с преподавателем			
		Лек	Пр/Сем	Лаб	
2.3	Государственное регулирование коммерческой деятельности.	0	0	0	17,8
1	Раздел 1.	4	4	0	20
1.1	Понятие коммерческой деятельности и коммерческого права. Источники коммерческого права	2	2	0	10
1.2	Субъекты и объекты коммерческой деятельности	2	2	0	10
2.1	Организация коммерческого оборота. Договоры, регулирующие коммерческий оборот.	2	2	0	10
2	Раздел 2.	2	4	0	37,8
2.2	Организация договорной работы и порядок приемки товаров коммерческой организацией	0	2	0	10
	Итого	6	8	0	57,8

4.2. Содержание дисциплины, структурированное по разделам (темам)

Курс лекционных занятий

№	Наименование раздела / темы дисциплины	Содержание
1	Раздел 1.	
1.1	Понятие коммерческой деятельности и коммерческого права. Источники коммерческого права	<p>Понятие коммерческой деятельности и коммерческого права. Источники коммерческого права</p> <p>Понятие и признаки коммерческой деятельности.</p> <p>Понятие коммерческого права.</p> <p>Соотношение коммерческого права с другими отраслями права.</p> <p>Предмет регулирования коммерческого права.</p> <p>История развития коммерческого законодательства.</p> <p>Законодательство Российской Федерации о коммерческой деятельности.</p>
1.2	Субъекты и объекты коммерческой деятельности	<p>Субъекты и объекты коммерческой деятельности</p> <p>Понятие участников коммерческой деятельности.</p> <p>Виды субъектов коммерческой деятельности.</p> <p>Понятие товара. Правовой режим товаров.</p> <p>Оборотоспособность товаров.</p>

		Средства индивидуализации товаров. Товарораспорядительные документы как объекты коммерческого права.
2.1	Организация коммерческого оборота. Договоры, регулирующие коммерческий оборот.	
2	Раздел 2.	

Курс практических/семинарских занятий

№	Наименование раздела / темы дисциплины	Содержание
1	Раздел 1.	
1.1	Понятие коммерческой деятельности и коммерческого права. Источники коммерческого права	Понятие коммерческой деятельности и коммерческого права. Источники коммерческого права Понятие и признаки коммерческой деятельности. Понятие коммерческого права. Соотношение коммерческого права с другими отраслями права. Предмет регулирования коммерческого права. История развития коммерческого законодательства. Законодательство Российской Федерации о коммерческой деятельности.
1.2	Субъекты и объекты коммерческой деятельности	
2.1	Организация коммерческого оборота. Договоры, регулирующие коммерческий оборот.	
2	Раздел 2.	
2.2	Организация договорной работы и порядок приемки товаров коммерческой организацией	